

Altro XpressLay

Hjælpen er nær – problematiske og fugtige undergulve er ingen forhindring for Altro XpressLay:

XpressLay er perfekt til at lægge oven på eksisterende eller problematiske gulve såsom gammelt vinyl, fliser eller malede gulve der krakelerer, vær blot opmærksom på at ujævnheder i ikke forarbejdet undergulv kan vise sig på den færdige overflade.

Der er flere karakteristika ved Altro XpressLay, som gør det muligt at lægge det løst. For det første giver prægningen på produktets underside gulvet mulighed for at ånde, og dermed kan et nyligt anlagt betongulv fortsætte med at tørre op, mens gulvet bliver lagt ovenpå. For det andet har produktet en særlig udformning på undersiden, som er helt ideel til de forhold, der gør sig gældende ved løst lagte produkter. Endelig gør XpressLay's fortræffelige fleksibilitet, som i øvrigt er kendetegnende for alle Altro gulve, at produktet kan ligge helt fladt uden brug af lim.

Eftersom Altro XpressLay er et produkt der lægges løst, er det stabilt selv ved meget hyppig trafik og kan også modstå trafik fra vogne etc. Vi vil imidlertid ikke anbefale det, hvor der køres tung last med små hjul, da dette kan medføre folder og skader på det monterede materiale.

Altro har igennem de sidste 5 år med stor succes installeret mange testområder både på områder med og uden fugtigt undergulv samt på eksisterende problematiske undergulve.

Dette helt nye og innovative produkt indenfor sikkerhedsgulve monteres uden brug af traditionel lim; samlingerne og kanten rundt klæbes med dobbeltsidet tape. XpressLay kan monteres i hulkehl, alle samlinger bliver svejset under varme præcis som de plejer, og kanterne kan passende forsegles med Altromastic.

Kontakt os for yderligere information såsom case beskrivelser, referencer, teknisk data eller installationsvejledninger.



Nyt måtte-setup hos Scandinova

Som noget ret nyt har vi nu fornøjelsen af, at lancere vores nye stærke smudsmåtte-setup. Vi har haft det på lager i flere år gennem Carl P Aalborg, men har efter en testperiode med stor succes besluttet os for, også at tage det ind i Scandinova-regi.

Vi har blandt andet fået held med at få måtterne foreskrevet i et par kommuner, hvor man så meget positivt på specifikationerne og flere af vores kunder har vist stor interesse pga. den stærke sammenhæng mellem pris og kvalitet.

Vi har måtterne i fire forskellige serier og som både afpassede måtter med gummikant hele vejen rundt samt som banevarer med gummikant i siderne.

Ønskes håndkolektioner, prøver, priser el.lign., så kontakt os på info@scandinova.dk, telefon 7030 0035 eller ring til vores lokale salgskonsulent for yderligere information.

CANDY Luvvægt: ca. 450 gr./m ² Farver: sort, blå, rød	PORTAL Luvvægt: ca. 800 gr./m ² Totalhøjde: ca. 7 mm Vandabsorbering: ca. 5 ltr./m ² Farver: grafit, grå, blå, beige, brun
DIAMOND Luvvægt: ca. 950 gr./m ² Totalhøjde: ca. 9 mm Vandabsorbering: ca. 6,5 ltr./m ² Farver: grafit, grå, brun	PORTAL BRUSH / STRIDE BØRSTER Luvvægt: ca. 1000 gr./m ² Totalhøjde: ca. 9,5 mm Vandabsorbering: ca. 6 ltr./m ² Farver: grafit, grå, brun, rød, blå

Vi gentager succes'en - nu for gulvlæggere

For at skabe mere værdi for jer, har vi udviklet en 8-sidet folder, som er beregnet til at I skal aflevere til jeres kunde af mange årsager:

1. Efterlader et professionelt indtryk.
2. Informerer slutkunden om vask, pletrens og vedligehold af hhv. linoleumsgulve, vinylgulve, trægulve o.a. hårde belægninger.
3. Rådgivning om vaske- og plejemidler.
4. Ekstra salg fordi de vil henvende sig til dig, når de skal bruge vaske- og plejemidler.
5. Hvis du sørger for at de gemmer folderen, evt. sammen med deres drifts- og vedligeholdelsesmappe, så er der en endnu større mulighed for at de ringer efter netop dig, næste gang de skal have lavet gulvarbejde.

Folderen kan rekvireres **gratis** hos Scandinova i rigelige mængder, så du aldrig mere skal gå fra en kunde, uden at efterlade et indtryk, som også virker efter du er gået ud af døren hos kunden.

Folderen kan også bestilles med trykt logo, firmanavn mv. mod et gebyr som modsvarer trykomkostningen, hvilket forhandles fra gang til gang, afhængig af ønsket mængde.

Kontakt vores lokale salgskonsulent, hvis dette måtte have din interesse.

Folderen ligger i elektronisk form på vores hjemmeside under "Services", hvis I vil se den. Ellers kontakter I os blot på info@scandinova.dk, telefon 7030 0035 eller ringer til jeres lokale salgskonsulent og rekvirerer det antal I måtte ønske at modtage **gratis**.



GULVNYT

Ardex A38 MIX - ny verdensrekord!

Ardex lover færdigt gulv på 8 timer med deres nye **A 38 MIX**.

Fliser og natursten på alle underlag - uden forbehold med IndorTec 2E.

Læs foldere om **A 38 MIX** og **IndorTec 2E** for yderligere info.



Ny medarbejder i Logistik:



Per Ole Hansen startede 25. januar som lagerassistent.

Per er 30 år, har bred erfaring samt højt humør og kan derfor bidrage effektivt med et højt serviceniveau der vil i mødekomme vore kunders ønsker.

Scandinova messe i Herlev - Jason Watt tema

Vi gentager igen succes'en og afholder messe i Herlev den 19. maj med nedenstående program. Der kommer masser af vores leverandører og giver deres besyv med om det danske gulvmarked og viser masser af innovative produktnyheder.

Som et ekstra trækplaster har vi hyret Jason Watt til at komme og give et af sine velkendte foredrag, hvor den sidste del af foredraget er et uhyre spændende indblik i en racerførers dagligdag med tæt kørsel på en racerbane, speaket af føreren selv og vist på storskærm.

Hele turen filmet inde fra sin egen bil.

kl. 07.00	Morgenmad	kl. 11.30	Modeshow v/Snickers	kl. 16.30	Auktion
kl. 08.00-18.00	Gratis klipning v/Frisørskolen	kl. 13.00	Modeshow v/Snickers	kl. 17.15	Udtrækning diverse præmier
kl. 10.00-18.00	Pølsevogn	kl. 15.00	Jason Watt foredrag og storskærm	kl. 18.00	Messen lukker

Bustransport til jyske kunder, som melder sig til hos den lokale salgskonsulent.

Vi garanterer et meget spændende arrangement, hvor vi har kogt de seneste års to-dages messer ned til en dag, men til gengæld sprængfyldt med action!

Flisekatalog

Nyt flisekatalog fra Scandinova Flisedesign vedlagt - flere og flere af vores kunder har succes med at tilbyde deres kunder fliseløsninger. Det er en meget stærk mulighed for at lave ekstra salg til ens kunder. Kontakt os hvis du også kunne tænke dig at tilbyde dette og har behov for udstilling, marketingmaterialer, priser, uddannelse osv.

50 års jubilæum hos Scandinova:

2010 er året hvor Scandinova fejrer sit 50 års jubilæum og vi fejrer det med en masse aktiviteter gennem hele året. Selvom vi bruger 2010 til at fejre historien, så vil vi selvfølgelig ikke glemme fortsat at storme fremtiden i møde med sædvanlig innovation igennem hele året.



Et historisk tilbageblik:

- 1960: Vores stifter Lars Børge Christiansen, som heldigvis stadig er en fast bestanddel af og interessent i Scandinova, som er uddannet som tømmerhandler i Skagen, stifter Scandinova A/S som grossistvirksomhed, der sælger byggematerialer og relaterede produkter til byggebranchen
- 1966: Scandinova udvider med et stort lagerbyggeri i Nyhavn 6 i København
- 1967: Scandinova flytter fra Havnegade til det nybyggede industriområde i Herlev. Adressen er Transformervej 23. Senere udvides til Transformervej 10
- 1972: Scandinova udvider virksomheden og forretningsområdet ved købet af virksomhedens første trælaster Johann Jacob Voetmann i Åbenrå. Efter overtagelsen ændres navnet til Voetmanns Tømmerhandel A/S
- 1976: Det går godt for Scandinova og opkøbene af nøje udvalgte trælaster fortsætter. I 1976 opkøbes Sander Hansens Trælasthanhandel i Herning
- 1989: Scandinova har op gennem 1980'erne fortsat ekspansionen med opkøb af trælaster og har nu ni trælaster fordelt i hele landet. Omsætningen er på daværende tidspunkt på 465 mio. dkr.
- 1992: Forretningsområdet med trælasterne skilles fra og er starten for den velkendte [Bygma trælastkoncern](#). Scandinova fortsætter sit virke som grossistvirksomhed indenfor trælastbranchen og gulvbranchen.
- 2000: Flisekonceptet "[Flisedesign](#)" etableres med 500 m2 inspirationsudstilling i Herlev og professionelt forhandlernetværk etableres
- 2007: Forretningsområdet der dækker byggevarerartikler ligges over i et nyt selskab ved navn [Profile A/S](#) og fremtidens Scandinova ser dagens lys med fuld fokus på gulvprodukter. Samme år opkøbes konkurrenten Carl P Aalborg som ligeledes er en specialiseret gulvgrossist med mange synergier til Scandinova.
- 2008: Efter opkøb og adskillelse af forretningsområder fremstår det "nye" Scandinova med en skarp profil i gulvbranchen som en: "Professionel, innovativ og kundeorienteret gulv- og keramikflisegrossist til det danske marked". Som: "Håndterer, servicere og udvikler sig sammen med sine professionelle kunder og leverandører"
- 2010: Vi har mere mod på fremtiden end nogensinde og glæder os til at samarbejde med vores professionelle kunder de kommende mange år.

Scandinova A/S

Transformervej 10
DK-2730 Herlev
Tel. 44 50 11 00
Fax 44 50 11 99
info@scandinova.dk
www.scandinova.dk

Herlev Gulvengros:

Tel. 44 50 11 10
Fax 44 50 11 93

Århus Gulvengros:

Tel. 86 28 80 20
Fax 86 28 83 10

Kundeservice:

Tel. 70 30 00 35


SCANDINOVA / Råd til gulvet!