



Scandinova A/S søger intern salgskonsulent i København

Hos Scandinova er vi et dedikeret team på 43 medarbejdere, som leverer gulvløsninger af høj kaliber og kvalitet. Vi er Danmarks største gulvgrossist og en del af Bygma Koncernen. Vores fokus er at yde et højt serviceniveau til vores kunder herunder hurtige og optimale løsninger. Vi har hovedkontor i København, og gulvcentre i København, Odense, Aarhus og Aalborg. Vi er en velfungerende og dynamisk organisation og vores største styrke er personalet, som er fagligt dygtige og yder professionel rådgivning i vores brede produktprogram.

Gennem vores gulvcentre fokuserer vi på lak og slib samt belægning, ligesom vi har specialiseret os i fliser gennem flise design. Vi har adskillige agenturer, som forhandles og distribueres eksklusivt på det danske marked.

Jobbet

Du refererer til salgschefen og bliver en del af salgsteamet i København hvor du skal medvirke til salg, service og vejledning af vores kunder via telefon. Derudover er du backup for vores eksterne salgskonsulenter ligesom du assisterer ved kundeekspedition i gulvcentret. Du bliver ansvarlig for udarbejdelse af og opfølgning på tilbud og salgsordre. I samspil med de øvrige medarbejdere, skal du løbende optimere salgs- og kampagneprocesser.

Åbningstider

Mandag - torsdag: kl. 06.30 - 16.00

Fredag: kl. 06.30 - 15.00

Din profil

Det er vigtigt, at du har kommerciel forståelse og kan balancere kvalitet og økonomi. Du har erfaring fra branchen eller anden relevant salgsbaggrund.

- Du besidder stor samarbejdsvilje og -evne
- Du er i stand til at arbejde selvstændigt
- Du arbejder struktureret og bevarer overblikket i pressede situationer
- Du er ansvarlig og troværdig
- Du er stabil, engageret og vedholdende
- Du er initiativrig med et højt energiniveau
- Du har et positivt menneskesyn og et godt humør
- Du har kendskab til Dynamics AX

Vi tilbyder

Et spændende og afvekslende job med masser af udfordringer samt mulighed for faglig og personlig udvikling. Et positivt og uformelt arbejdsklima med dygtige kollegaer. Løn- og ansættelsesvilkår efter nærmere aftale.

Ansøgning

Lyder jobbet som noget for dig, så send din ansøgning med CV og foto til hfo@scandinova.dk **senest 11.12.2015**. Vi ønsker jobbet besat snarest muligt og indkalder løbende til samtaler. Vi forbeholder os retten til at tage stillingsopslaget ned før ansøgningsfristens udløb.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte salgschef Frank Kihlgast telefon 2171 5690.