



## Scandinova A/S søger salgskonsulent til distrikt Nordjylland.

Hos Scandinova er vi et dedikeret team på 40 medarbejdere, som leverer gulvløsninger af høj kaliber og kvalitet. Vi er Danmarks største gulvgrossist og en del af Bygma Koncernen. Vores fokus er at yde et højt serviceniveau til vores kunder herunder hurtige og optimale løsninger. Vi har hovedkontor i København, og butikker i København, Odense, Aarhus og Aalborg. Vi er en velfungerende og dynamisk organisation og vores største styrke er personalet, som er fagligt dygtige og yder professionel rådgivning i vores brede produktprogram.

Gennem butikkerne fokuserer vi på lak og slib samt belægning, ligesom vi har specialiseret os i fliser gennem flise design. Vi har adskillige agenturer, som forhandles og distribueres eksklusivt på det danske marked.

### Jobbet

Du refererer til salgschefen og bliver ansvarlig for **distrikt Nordjylland**, hvor du arbejder og agerer selvstændigt. I samspil med salgschefen og de øvrige sælgere skal du optimere salgsprocesser og produktudbud. Din primære kundegruppe vil være gulvslibere.

Dine arbejdsopgaver omfatter tilrettelæggelse af kundebesøg, selvstændigt budgetansvar og kunne forestå forhandling og indgåelse af samhandelsaftaler.

### Din profil

Det er vigtigt, at du har kommerciel forståelse og kan balancere kvalitet og økonomi. Du har solid erfaring med opsøgende salg og kan dokumentere gode salgsresultater. Du har erfaring fra gulvbranchen eller anden relevant salgsbaggrund. Teknisk flair og erfaring med almindelige IT-applikationer.

- Du besidder stor samarbejdsvilje og -evne
- Du er i stand til at arbejde selvstændigt
- Du arbejder struktureret og bevarer overblikket i pressede situationer
- Du er ansvarlig og troværdig
- Du er stabil, engageret og vedholdende
- Du er initiativrig med et højt energiniveau
- Du har et positivt menneskesyn og et godt humør

### Vi tilbyder

Et spændende og afvekslende job med masser af udfordringer samt mulighed for faglig og personlig udvikling. Et positivt og uformelt arbejdsklima med dygtige kollegaer. Løn- og ansættelsesvilkår efter nærmere aftale.

### Ansøgning

For at søge jobbet skal din ansøgning fremsendes online via linket i bunden af jobannoncen **senest 13. december 2017**. Vi gør opmærksom på, at kun ansøgninger fremsendt via linket nedenfor registreret og besvares. Tiltrædelse snarest muligt.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte salgschef Hans B. Ulriksen telefon 5219 0820.